



Astorg Partners lève un Fonds de 300 millions d'euros 1^{er} closing à 110 millions d'euros

Dans un contexte économique difficile pour les levées de fonds, Astorg Partners annonce aujourd'hui la levée de 110 millions d'euros à la 1^{ère} clôture d'ASTORG III, soit près de 40% de l'objectif final de 300 millions d'euros. Ce montant représente environ 60% des fonds levés dans ASTORG II en septembre 1999 (185 millions d'euros). Astorg Partners a également recueilli des engagements de souscriptions supplémentaires très significatifs, conditionnés seulement par la taille finale du fonds.

Les investisseurs sont de grandes institutions financières françaises et étrangères, dont certains des plus prestigieux Fonds de Fonds européens et américains, tels Adams Street Partners, Axa Investment Managers ou Morley Fund Management.

Déjà présents dans le fonds ASTORG II pour la plupart, les investisseurs ont ainsi renouvelé leur confiance dans l'équipe d'Astorg Partners. *« Nous sommes très heureux de renouveler notre partenariat avec Astorg Partners. Ils jouissent d'une excellente réputation sur le segment du middle-market français et ont su traverser avec succès plusieurs cycles économiques et plusieurs cycles d'investissement »*, souligne Roger Wilkins, Senior Fund Manager de Morley Fund Management.

Astorg Partners a été très actif au cours des douze derniers mois, avec notamment les acquisitions de Vetsoca, l'un des principaux groupes français de distribution succursaliste de vêtements féminins, connu sous l'enseigne « Un Jour Ailleurs » ; de Pasteur-Cerba, leader européen de l'analyse de biologie médicale spécialisée ; et plus récemment avec la cession en juillet 2003 de Frans Bonhomme, leader de la distribution de tubes et raccords plastiques en France. Une quatrième transaction est très avancée : ASTORG III vient de signer fin juillet 2003 son premier investissement, un BIMBO dans le secteur des équipements industriels de traitement thermique, dont le closing aura lieu à la fin du mois.

« Depuis le spin-off de Suez réalisé en partenariat avec mes associés Joël Lacourte, Gilles Sicard et Thierry Timsit, nous sommes très fiers du chemin parcouru par Astorg Partners en cinq ans », commente Xavier Moreno, Président. *« Nous avons notamment réussi nos différentes levées de fonds et avons su constituer un portefeuille de sociétés à fort potentiel qui, malgré l'environnement économique dégradé, ont affiché de très bons niveaux de croissance. »*

Astorg Partners prévoit de clôturer ASTORG III à la fin du printemps 2004, avec l'assistance de l'agent de placement Global Private Equity. *« Avec une organisation renforcée au fil des années, et une équipe expérimentée très motivée, nous sommes prêts à enrichir notre portefeuille de sociétés à forte croissance, dans un contexte particulièrement propice pour l'investissement »*, souligne Xavier Moreno. ASTORG III sera investi sur des opérations de « buy-out » et de « buy and build » de taille moyenne en France. Doté des moyens nécessaires à sa stratégie, Astorg Partners confortera ainsi sa position parmi les leaders du mid-size buyout en France.

Contacts presse :

Astorg Partners
Thierry Timsit
+33 (0)1 53 05 40 42
ttimsit@astorg-partners.com

Publicis Consultants Ecom
Mélina Etorre
+33 (0)1 44 43 75 13
melina.ettore@consultants.publicis.fr

A propos d'Astorg Partners :

Issue du Groupe Suez, Astorg Partners est une société indépendante de gestion de fonds de capital investissement, contrôlée par ses quatre associés fondateurs. Elle gère des fonds d'investissement, représentant plus de 300 millions d'euros de capitaux. Astorg Partners a pour vocation d'accompagner les projets de croissance – interne ou externe – des entreprises dans lesquelles elle investit en partenariat avec leur management. Elle est notamment reconnue comme l'un des spécialistes en France de l'exécution de stratégies de consolidation sectorielle, appelées également « LBU » ou « Buy and Build ». Astorg développe sa stratégie d'investissement sur le segment du middle-market français, avec des montants d'investissement compris entre 10 et 60 millions d'euros par opération, dans des entreprises réalisant entre 50 et 300 millions d'euros de chiffre d'affaires. Astorg Partners a notamment développé une expertise reconnue dans les secteurs de la distribution et de la santé. Elle a signé de prestigieuses opérations, telles Sephora, dont elle a accompagné pendant 7 ans la croissance en qualité de premier actionnaire, ou la reprise en LBO de Sebia, leader mondial dans les équipements d'analyse médicale des protéines. Astorg Partners a conclu en France 44 opérations en 10 ans, dégagant un rendement annuel (TRI) de 30% sur les investissements cédés.

Contacts presse :

Astorg Partners
Thierry Timsit
+33 (0)1 53 05 40 42
ttimsit@astorg-partners.com

Publicis Consultants Ecom
Mélina Etorre
+33 (0)1 44 43 75 13
melina.ettore@consultants.publicis.fr